

26 januari 2018 organiseerden VNO-NCW, MKB-Nederland en de Ministeries van EZK en BZ een speciaal *Brexit-event*. Experts gaven tips hoe ondernemers zich, ondanks alle onzekerheid, kunnen voorbereiden. Enkele van de belangrijkste tips van de experts en van de ondernemers uit de zaal staan hier onder. Veel zal afhangen van de uitkomst van de onderhandelingen, maar voorbereiding is het halve werk. Het event terugkijken? Kijk op hulpbijbrexit.nl.

❶ **Maak iemand in uw bedrijf verantwoordelijk** voor Brexit of zet een Brexit-projectteam op. Bent u zelfstandig en heeft u weinig tijd? Kijk dan of u bijvoorbeeld een student of een adviseur de gevolgen in kaart kan laten brengen.

❶ Op 29 maart 2019 stapt het VK definitief uit de EU. U krijgt dan (of 2 jaar later) weer met de douane te maken. **Verdiep u nu al in de douaneprocedures met landen buiten de EU**, of haal die expertise in huis. Het weer zelf opbouwen van **douane-kennis** kan waardevol zijn als u daar geen ervaring mee heeft. Hiervoor bestaan meerdere opleidingen.

❶ Als er geen Brexit-akkoord is bereikt per 29 maart 2019, zal handel met het VK volgens de WTO-regels plaatsvinden. Ook na een overgangstermijn kan dit scenario alsnog realiteit worden. Door in uw voorbereidingen uit te gaan van een dergelijk (worst case) '**WTO-scenario**' bent u vast op het ergste voorbereid. In dit scenario gelden o.a. vaste importheffingen. Zo kunt u dus nu al berekenen hoe uw handel met het VK dan geraakt wordt.

❶ Het weer invoeren van douaneformaliteiten aan de grens kan straks zorgen voor vertraging in uw logistieke processen. Kunt u dan nog wel tijdig leveren? Een oplossing kan zijn om uw eventuele **distributiecentra in het VK uit te breiden en meer voorraden ter plaatse aan te houden of in overleg te treden met uw afnemers in het VK**.

❶ **Weet u goed hoe uw kostprijs en die van uw concurrenten in het VK is opgebouwd?** Dan kunt u namelijk nu al kijken wat douanekosten en dergelijke voor effect hebben straks op uw aanbod in het VK.

❶ **Houd rekening met valutarisico's**. Het pond Sterling kan na Brexit verder in waarde dalen en Britse bedrijven willen vaker in ponden betaald worden. U kunt deze risico's afdekken, maar verdiep u hier goed in voor u dat doet.

❶ De gevolgen van Brexit op de Britse economie zijn nog onduidelijk, maar houd bij het nemen van nieuwe beslissingen rekening met eventuele **krimp van de Britse economie en terugloop van de vraag naar uw producten**.

❶ **Contracten nakijken**. Loop uw contracten met Britse bedrijven vooruitlopend op Brexit nog eens goed na op eventuele risico's of kansen.

❶ **Verken ook de kansen van Brexit**. Los van alle gevaren biedt Brexit Nederlandse bedrijven ook kansen. Bijvoorbeeld om marktaandeel van Britse bedrijven over te nemen. Of om talent aan te trekken nu de situatie in het VK zelf onzekerder is geworden voor buitenlands talent.

❶ Toeleveringen straks in gevaar? Ook als u zelf geen zaken doet met het VK, kunnen er gevolgen zijn voor uw bedrijf, bijvoorbeeld omdat toeleveranciers van u geraakt kunnen worden. **Bestudeer uw supply chain grondig**.

❶ De agrofood sector krijgt straks weer te maken met **fyto-sanitaire controles aan de grens**. Neem contact op met de NVWA over de consequenties hiervan voor uw bedrijf.

❶ Het VK zou na Brexit **productstandaarden kunnen veranderen** om hun eigen industrie een stap voor te geven. Nederlandse en Europese ondernemingsorganisaties lobbyen voor zo min mogelijk verschil tussen productstandaarden. Volg de ontwikkelingen goed en houd rekening met mogelijke dubbele kosten door divergerende standaarden in de toekomst.

❶ Brexit kan Nederland tot wel 4% BBP-groei kosten tot 2030 zo hebben economen becijferd. Houd rekening met deze economische impact en investeer in het verkennen van **alternatieve afzetmarkten**. Vaak zijn er ook op andere nabije (en verre) markten nog kansen om mogelijk verlies van marktaandeel in het VK op te vangen. Steek uw licht alvast eens op bij bijvoorbeeld [RVO](http://RVO.nl) of NL International Business.